

経営革新計画承認企業概要

Bファクトリー	代表者 金城 尚亮		沖縄県浦添市大平1-2-1
	資本金：-	従業員：3名	自動二輪小売業
	TEL：098-878-9628		http://www.ryukyujima.net/shop_info.php?ShopCode=2538&fr=fr_1
テーマ	法人向け原付レンタル・リース事業の開発及び販売		
内容	<p>近年、交通事情の悪い都心を中心に業務用原動機付自転車(以下、原付)の需要が高まっています。しかし、現状、沖縄県内では、原付のリース販売、法人向けレンタルバイクサービスを提供する業者がなく、取得手段の多くは購入によるものとなっています。</p> <p>本計画では、沖縄県内では初となる原付リース販売と法人向けレンタルバイク事業を立ち上げ、新サービスを以って、これまで商品購入に至らなかった潜在的顧客層へアピールし、新規市場開拓と新規顧客獲得を目指します。</p>		
BrandBuddyz合同会社	代表者 照屋 寛樹		沖縄県うるま市字赤道957番地34
	資本金：-	従業員：-	専門サービス業
	TEL：-		https://brandbuddyz.com/
テーマ	フリーランス、主婦向けオンラインセミナーの開発		
内容	<p>提案営業をしてきた経験やブランディングコンサルティングができる強みを活かし、営業を強化したいと考えるフリーランス・主婦・副業をしたい人・創業を目指す人向けに営業力強化につながるオンラインセミナーを開発する。</p>		
農業生産法人安座間珈琲農園合同会社	代表者 安座間 敏幸		沖縄県中頭郡北中城村字島袋93番地
	資本金：5,000千円	従業員：3名	珈琲豆焙煎業
	TEL：098-989-5233		
テーマ	熱気球を用いたイベント展開による珈琲豆の販売拡大及びその他収益基盤の確立		
内容	<p>ペルー産オーガニック珈琲を中心に販売を行っており、一昨年の小型焙煎器導入から販売売上げが伸びている。</p> <p>同時に農園で開催される体験実習の需要も増えている。</p> <p>体験型の自然学習として沖縄初の熱気球の導入とイベント活動を行いながら、珈琲豆及び関連商品の宣伝活動を通じて販売の拡大と地域貢献を行う。</p>		
株式会社平仲	代表者 平仲 信明		沖縄県豊見城市字真玉橋175番1
	資本金：45,000千円	従業員：13名	土木工事業
	TEL：098-856-7888		http://eco-hiranaka.com/
テーマ	太陽光システムを使った防災備蓄倉庫の開発及び販売		
内容	<p>今回の経営革新計画では、過去2年間で培った太陽光システムのノウハウを活かし、備蓄倉庫と合わせた製品を県内産で開発し、販売拡大を図る。</p> <p>これにより、利便性に優れているだけでなく、県内産・製造コスト・運送費等も安くなり、受注側の負担が少なくなる為、経営の効率化も図れる。</p>		
株式会社アトムホーム	代表者 宮平 克哉		沖縄県宜野湾市真志喜1丁目1番3号104号
	資本金：3,900千円	従業員：15名	太陽光発電設備及び売電事業
	TEL：098-988-1064		http://www.atom-home.co.jp
テーマ	荒廃農地、遊休地、農振地域等を有効活用した、「ソーラーシェアリング」		
内容	<p>農地や農業振興地域(農振地)は、農業以外の利用が出来ないが、政府が農地活用促進のために「ソーラーシェアリング」を推進している事もあり、本計画は、「沖縄独自のソーラーシェアリング」事業に取り組むものである。農地の上に太陽光発電設備を設置して、農業をしながら発電する「ソーラーシェアリング」(営農型太陽光発電)に取り組む事業である。使われていない土地の上層部に、太陽光発電パネルを設置し、下層部の農地には、ウコン等の植物や日陰でも育つ牧草(トランスパーラー)を植えて栽培し、山羊を放牧して育てる等、両方で収益を得る。「土地の有効」と「安定した収益確保」に取り組む。</p>		

経営革新計画承認企業概要

合同会社ミリオンズ	代表者 親川 政明		沖縄県浦添市城間二丁目5番9号
	資本金：3,000千円	従業員：3名	教育・情報通信業
	TEL:050-5363-7021		
テーマ	経営力を持った自立型人材を育てる認定講師育成		
内容	今回の新しい取り組みでは、これまでの起業・創業教育事業のノウハウを活かして、一般社団法人パーソナルビジネス協会と連携することで、新たなプログラムを採用し「経営力を持った講師の育成」を行い、沖縄で経営者がいつでも学べる環境を作る。		
株式会社大央ハウジング	代表者 前盛 邦男		沖縄県那覇市泊2丁目16番地1
	資本金：10,000千円	従業員：26名	不動産業
	TEL:098-866-8281		http://www.daio-h.jp/
テーマ	コミュニケーションオフィス事業（CO事業）の展開		
内容	今回の新しい取り組みでは、これまでの不動産賃貸管理、売買・賃貸仲介事業から、自ら積極的に企画開発し事業展開を行う。具体的には、現有の自社物件を改装して、入居者同士のコミュニケーションが図れる「コミュニケーションオフィス事業（CO事業）」を展開する。①コミュニケーションスペースを企業同士の情報広告スペースを設け、リラックスした空間を共有することで、他社、他業種との関わりから深い人間関係を構築し、協業、新規事業アイデアの創出のみならず、仕事以外のプライベートでの充実も図っていく。②1Fカフェにも協力いただきながら、イベントやセミナーを行い、自社事業のアピールや経営力向上にも繋がる。ここから、沖縄県初の事業の創設が生まれ、地域発展の情報発信の拠点としていく。		
ZUMI工房	代表者 砂川 泰典		沖縄県那覇市前島3-15-16-2B
	資本金：-	従業員：-	その他のサービス業
	TEL:098-917-0207		http://zumi-kobo.com/
テーマ	貰って喜ばれる女性向けNew「貴殿の泡盛」を全国へ拡販し、泡盛業界を盛り上げる。		
内容	・贈答用として、名入り「貴殿の泡盛」が好評、それを大々的に告知するべく商標の取得も完了している。 ・今回の計画は、琉球ガラス製のNew「貴殿の泡盛」を開発し、告知を沖縄県内だけにとどまらず、県外の需要も掘り起こして全国への拡販を狙う。		
浜カフェリアルエステート株式会社	代表者 大石 浩三		沖縄県南城市玉城字百名1147コーポ百名103
	資本金：2,000千円	従業員：4名	建物・土地売買業
	TEL:098-943-8011		http://www.okinawa-shuueki.com
テーマ	高齢者資産家が所有する物件の売買事業モデルのFC化		
内容	本計画では、これまでに沖縄県内において実証試験を重ねてきた当社独自の営業手法を、全国規模のFC事業として展開する。 本計画により、厳しい同業他社との競争に苦しむ不動産業者は、当社の教育指導・支援により安定した収益が見込める。当社にとってもフランチャイズ本部として、安定的な収益や、自社の優位性確保を目指す。		

経営革新計画承認企業概要

株式会社ONNA	代表者 與儀 繁一	沖縄県国頭郡恩納村字仲泊1656-9	
	資本金：16,500千円	従業員：56名	小売業
	TEL：098-964-1188		http://onnanoeki.com/
テーマ	地域の特産品をプロデュースし自社商品の開発と高級路線向け販路開拓		
内容	<p>自社は創業以来観光客の増加も相まって、売上・利益共に順調に伸びてきたが、近年は販売スペース及び駐車場のキャパシティに余裕が無くっており、売上は横ばいになりつつある。</p> <p>一方でリゾート地恩納村は、年間280万人が宿泊する恵まれた環境ながら、村内農産物及び特産品の販売機会を活かしきれてない状況にある。また、これまでに村内加工品は、優位性があるものの、知名度が低い結果、幅広い層へ向けた薄利多売商品が大半で、利益率の増加が課題となっている。さらに、ホテルへ宿泊するハイグレード層のお客様が求める商品開発がこれから求められている。</p> <p>今回の取組は、上記の自社と地域の課題解決に取り組むもので、一次産業から三次産業まで地域の事業者が連携してバランスの取れた発展を目指すものである。この取組を通じて、村全体への経済波及効果を生み出すと共に、地域の事業者の更なる付加価値向上を図りたい。また、新しい付加価値向上のモデルとして、恩納村内に定着していきたい。</p>		
三社自動車	代表者 金城 勇人	沖縄県島尻郡伊平屋村島尻94番地	
	資本金：-	従業員：5名	サービス業
	TEL：0980-46-2326		
テーマ	”島内で完結！購入から車検まで”常時車検の実施と車両販売及びレンタカー事業		
内容	<p>今回、車検整備のノウハウ・経験を活かして、自社の工場内で「車検」を行うことができる「車検ライン」を持つことで、認証工場から指定工場に移行することにより、①常時、車検を実施できる体制を確立する。②ディーラーと代理店契約を締結し、新車販売・リース、③中古車販売を行う。</p> <p>また、既存の代車の有効活用を図るため、④レンタカー事業を実施する。</p>		
輝喜重機	代表者 金城 一喜	沖縄県国頭郡東村字平良863番地7	
	資本金：-	従業員：-	農林土木業
	TEL：090-3790-8424		http://teruyoshi.com/
テーマ	地下散水ホース埋設型リッパーの開発と販売		
内容	<p>今回の新規事業は、①農業用の土壌改良、②赤土流出防止のための、開発である。既に、企画・設計・製作も試作品は、大部分は完了しており、実証段階に来ている。</p> <p>基本技術である「走行作業機用のアタッチメント式のリッパー及び土壌改良方法」の特許取得をしており、ホース埋設型リッパーは完成間近である。沖縄県内の特産物である、パインやキビ畑の土壌改良及び、赤土流出対策に有効性が高いものである。</p>		
NTカンパニー株式会社	代表者 照屋 紀枝	沖縄県那覇市字大道6番地1	
	資本金：500千円	従業員：46名	食料品製造業
	TEL：098-963-9612		https://www.healthyfood-okinawa.com/
テーマ	高品質な配食サービスを目指した開発・販売		
内容	-		

経営革新計画承認企業概要

琉球ブリッジ株式会社	代表者 谷中田 洋樹	沖縄県浦添市牧港2丁目43番16号1階
	資本金：8,000千円 従業員：-	卸売業
	TEL：098-879-7642	http://www.tkv-bridge.jp/
テーマ	働き方改革を目的にしたグローバル・スマートロジスティクス	
内容	琉球ブリッジ(株)は建設資材およびノベルティ製品の開発・製造・輸入・物流・保管・販売を一貫して行う会社です。長い間、中国の製造工場からの輸入は『バラ積み』が主流であった。中国工場にパレット用プレス機の導入を行い、弊社倉庫は海上コンテナに対応した倉庫を新設。プラットフォームを設置しフォークリフトの導入により『バラ積み』から『パレット輸送』に切り替える。納品時(客先)もパレット納品になり労働と検品の効率化が行える。製～配～販を一貫して行っている当社は製品の品質向上(商品の破損減)とサービスの向上が行えコストの削減も行える。コンテナ単位で輸入を行っている事からパレット単位の少量混載輸入も行う。本計画では併せて休憩所を設置し労働環境の向上を行う。	
OKTコミュニケーションズ株式会社	代表者 桶田 幸志	沖縄県那覇市安里1丁目8番4号
	資本金：5,000千円 従業員：-	情報処理・提供サービス業
	TEL：098-975-7838	http://www.okt-c.com
テーマ	泡盛活性化プラットフォーム「AWAPASS」の開発・提供による収益拡大	
内容	企業のITコンサルティングや広告運用で収益を上げてきたノウハウを活かし、今回の経営革新では、自社サービス「AWAPASS」の開発により利益率の向上と、収益基盤の拡大を図る。 「AWAPASS」は月額600円で毎日泡盛が無料で2杯飲めるサブスクリプションサービスである。 収益構造は①月額会費600円×会員人数 ②企業による福利厚生費 ③お酒業界におけるマーケティング費用で、アプリを使う側と提供する側、双方にメリットがある。 「AWAPASS」の登場により泡盛業界や、飲食店の活性化だけでなく、若者のちょい飲み化を生み出し、地域全体で泡盛の消費を上昇させることを目指す。	
レキオ・パワー・テクノロジー株式会社	代表者 河村 哲	沖縄県那覇市西1-20-13
	資本金：125,187千円 従業員：11名	情報処理・提供サービス業
	TEL：098-868-9500	
テーマ	超音波エコー技術の無償学習クラウドの開発と収益事業としての運営	
内容	当社は、日本国内において一般人向けに非医療用途の超音波エコーを販売する事業を行なっています。顧客であるユーザーは、限定的な用途ではありますが人体の断面をエコーで見ることができるようになっており、エコーの基本的な操作方法、体へのあてかた、安全のための注意事項等を理解した一般人です。これらの人々は、当然ながらエコーを用いてより多くのもを見たいという欲求を持つようになるため、これらの欲求に応えるための会員同士が互いに教え合うことのできるエコー技術習得の場をクラウド上に創設し、無償運営できる状態を作ることを計画しています。 このクラウドソリューションは、全言語展開されるため日本のみならず全世界のエコーユーザーとコミュニケーションをとり、相互学習をしてゆくプラットフォームとなります。	