

## 経営革新計画承認企業概要

株式会社プログレス31	代表者	金城 隆子	沖縄県那覇市首里赤平町二丁目44番地4 2階
	資本金	3,500千円	従業員:16名
	TEL	098-882-8570	<a href="https://www.progress31.com/">https://www.progress31.com/</a>
テーマ	物販及び県産食材を活用した物流事業とコンテナ事業(保管・販売)で売上向上を図る		
内容	今回の経営革新計画では、運送業で培ったノウハウを活かし利便性の高い輸送といった特徴を活かし、自社の商品で販売拡大を図る。これにより自社のトラックを活用して、収益の拡大も図れる、①物販事業と市場調査を行いニーズのある②コンテナ事業を新たな事業として位置づけ、販売地域を拡大し、新たな市場・顧客を新規開拓することにより、売上向上を図る。		
有限会社ハッピーモア	代表者	多和田 真彦	沖縄県宜野湾市志真志1-1-2
	資本金	3,000千円	従業員:18名
	TEL	098-896-0657	<a href="https://happymore.jp/">https://happymore.jp/</a>
テーマ	スムージーとカット野菜の冷凍キット販売でハッピーで健康な生活を		
内容	弊社はカラダにハッピー、心も元気に！ をコンセプトに農産物直売所をハッピーモア市場を運営している。市場で一番人気のスムージーを健康な生活を送りたい人に向けて、飲食店、ホテルなど県内外へレイトウスムージーパックを提供して気軽にスムージーを購入できるようにしていきたい。島野菜果物をカット冷凍し販売し価格の安定化をはかる。		
しま工房	代表者	松島 良太	沖縄県うるま市喜屋武325-3
	資本金	-	従業員:-
	TEL	098-974-2882	他に分類されない製造業
テーマ	インパクトのあるトリックアートの提供		
内容	視覚的に面白みがあり、商品のインパクトを持たせられる点で効果が期待できるトリックアートのある看板を提供する。商品やサービスの印象を付け、発注されるお客様の来店増加、売上増加に貢献する。		
ODAGAWA FITNESS PRO GROUP 本店	代表者	小田川 洋司	沖縄県中頭郡嘉手納町字嘉手納297-26-1F
	資本金	-	従業員:-
	TEL	098-926-0747	<a href="http://www.ofp-group.com/">http://www.ofp-group.com/</a>
テーマ	パーソナルトレーナー養成コースの開発及びプレアンチエイジングのためのフィットネスセミナーの開催		
内容	トレーニング理論を含めて体系的に学び、トレーニングプランの習得を目指した16時間の講習を行うパーソナルトレーナー養成コースを開発する。良さを実感し、その後の利用につなげていくために40~50代の働き盛り世代を対象としたアンチエイジングに対応した1回完結型のセミナーを開催する。同業者と一線を画し、運動、栄養、心の持ち方の指導を行う。運動においては、柔軟性、敏捷性、ホルモンの維持、代謝を意識したトレーニングとする。SNSを活用や既存客などの協力を得ながら企業等への新事業の周知を図り、顧客を獲得する。		
株式会社Embellier Japan	代表者	百次 亜紀子	沖縄県那覇市おもろまち1-1-25
	資本金	3,000千円	従業員:7名
	TEL	098-989-0088	<a href="http://www.embellir-j.com/">http://www.embellir-j.com/</a>
テーマ	沖縄観光の魅力を高めるファッション・アパレル事業の確立		
内容	ファッションを通して沖縄の観光をより魅力的にするためのアパレル事業に取り組む。紅型など伝統的なデザインモチーフをリゾートファッションスタイルに融合させることで沖縄テイストのファッション・アパレルを提案し、観光の現場で働く人たちのファッション、沖縄に訪れるお客様のファッションをより楽しく豊かにすることを目指す。沖縄で着用することを考えた生地を選定から、スタイル並びに柄のデザイン、プリントから縫製まで、アパレル業界に精通したプロフェッショナルの知見・ノウハウを採り入れることで、「かりゆしウェア」とどまらない沖縄スタイルのアパレル商品やファッション雑貨を提案する事業を確立する。		

## 経営革新計画承認企業概要

ラフィール.ココ	代表者 比嘉 弥生		沖縄県中頭郡中城村奥間76番地
	資本金：-	従業員：-	専門サービス業
	TEL:098-975-7105		<a href="http://lfeelcoco.com">http://lfeelcoco.com</a>
テーマ	家族一体型ウェディング衣装の提供		
内容	メンズからレディースまで幅広いデザインを展開し、デザインスキルを11年間培ってきた強みを生かし、新郎新婦、ご家族が一体になれる沖縄らしさを取り入れたウェディング衣装を提供する。一生に一度の晴れ舞台のウェディングに家族揃った衣装で出席したいというこだわりも持つお客様がおり、既成品だと体型やデザインの面でお揃いの衣装を用意することが難しいこと等があり、デジタル化されたデザインシステムを導入し、オーダー対応のニーズに応えていく。		

株式会社うるま機材センター	代表者 粟國 朝和		沖縄県うるま市石川東恩納1801番地1
	資本金：5,000千円	従業員：8名	建築資材、機械類の販売及びレンタル
	TEL:098-923-5603		<a href="http://www.urumakizai.com/">http://www.urumakizai.com/</a>
テーマ	次世代足場資材のレンタル事業化による収益力向上と従業員の終身雇用実現に向けて		
内容	作業効率が高い最新の足場を保有し、安全性の高い足場組立を実践している強みを活かし、人手不足感が強い建設業社に対して足場をレンタルにて提供する。CADを使い自社で現場の仮設足場の設計を行い、親会社であるうるま工業との連携により足場設置を行う。また、うるま工業との事業連携をおこない、高齢者の肉体的な労働環境の改善を図るべく、うるま工業・うるま機材センター間でのグループ内人事移動を行い日中の屋外重労働から屋内の事務、または、軽微な肉体労働への就労環境の移行で従業員の終身雇用を目指す。		

首里東道Dining	代表者 伊波 良子		那覇市首里鳥堀町4-21サイズ首里4-A
	資本金：-	従業員：-	飲食業
	TEL:098-887-5656		<a href="https://shuri-td.gorp.jp/">https://shuri-td.gorp.jp/</a>
テーマ	首里城を活用した食品、グッズの開発販売による首里と琉球の「SHIN(真・新・進)価値」の発信		
内容	今回の経営革新計画では、首里城を一望するレストランという立地と“沖縄の今と昔をつなぐ”をモットーに提供してきた料理・サービスの7年間の実績を最大限に活かし、①首里城をイメージさせる新商品・進化系ホットドッグ「首里ドッグ」を開発・販売、②店内提供だけだった料理を商品化し、世の中に知られていない琉球王朝の伝統料理を手軽に食べられるように首里味噌ラフテーを製造・卸販売、③新商品・首里地域商店売上支援用ステッカーの制作・卸販売という新たな事業分野に取り組み、収益の向上を図る。		

真奈企画株式会社	代表者 伊佐 尚子		沖縄県沖縄市宮里3-17-18
	資本金：7,000千円	従業員：-	不動産売買業
	TEL:098-934-1877		
テーマ	外国人でも簡単に着られる「美ら着物」商品開発及び販売		
内容	2018年10月に特許登録された「美ら着物」で誰でも着付けができ、家庭で洗えるこれまでにない身近に感じられる着物を開発することにより外国人を含め、着物を着たかったが着られなかった新たな顧客ニーズに応えた商品販売する。美ら着物のオリジナルパターン・オリジナルテキスタイルをデータ化しOEMや販売業務提携行う。展示会やイベント等に出席し市場調査を行い、新規開拓する。		

株式会社ナンクル	代表者 玉置 淑晴		沖縄県中頭郡北谷町吉原367番地1、1階
	資本金：-	従業員：-	映像・音声・文字情報制作業
	TEL：-		<a href="http://onnanoeki.com/">http://onnanoeki.com/</a>
テーマ	音響デジタルシステムの活用による伝統芸能等に独創性を融合した総合エンターテインメントの提供		
内容	創作エイサー等の演武団体に対して、オリジナルの楽曲提供を起点に信頼関係を構築し、イベント等での演舞における音楽演出全般を受注する。総合エンターテインメントとして表現するため音響デジタルシステムを活用する。		

## 経営革新計画承認企業概要

帆風－HOKAZE－	代表者 島袋 美香		沖縄県国頭郡東村字慶佐次758-104番地
	資本金：－	従業員：2名	飲食業
	TEL：0980-43-3277		<a href="https://hokaze.ti-da.net/">https://hokaze.ti-da.net/</a>
テーマ	ペーパークイリング(紙を巻く)技術を活用した新商品で、売上げ向上を図る。		
内容	今回の経営革新計画では、ペーパークイリング(紙を巻く)技術を活用した、①かぼちゃプリン、②オードブル、③ペーパークイリング商品を開発・販売することで、送り手の気持ちがより伝わる商品となり、売上向上を図る。オリジナル商品を開発することで、製造コストも抑えられ、また、広告宣伝やメッセージ性が高まり、売上向上も図れる。		
株式会社d-laboプランニング	代表者 吉田 元		沖縄県中頭郡嘉手納町字嘉手納6番地5
	資本金：5,000千円	従業員：3名	その他の生活関連サービス業
	TEL：098-956-1780		<a href="https://www.d-labo.okinawa/">https://www.d-labo.okinawa/</a>
テーマ	アダン筆の制作体験の提供による販路開拓		
内容	アダン筆の製造に27年携わり、商品開発に知見を有する強みを活かし、観光客をターゲットとしたアダン筆の制作体験を開発する。アダン筆は特許を取得しており、一般的な獣毛を用いた筆と一線を画する植物由来の筆である。気軽に制作体験を楽しんで頂き、掛け替えのない思い出作りの場づくりを目指す。体験サービスが増加するなかで、亜熱帯の植物であるアダンの繊維を用いた制作体験は例がなく、独自性があり、模倣困難性を有する。体験場所は恩納村に所在し、有名スポットや、大型宿泊施設も多いエリアであるため、観光客にとっての利便性が高い。地域観光関連事業所との協力により、新事業の周知を図り、顧客を獲得する。		
有限会社ヨシダ工業サービス	代表者 慶田盛 直哉		沖縄県那覇市首里石嶺町4-264-10
	資本金：－	従業員：－	建具工事業
	TEL：098-886-3866		
テーマ	日本初の新しいスタイル、スマートカーテンの製造・販売		
内容	日本ではまだ浸透していない新しいスタイルのカーテンを製造・販売していく計画において、企業の社会的信頼性を周知してもらうために、今回の経営革新計画の承認は必要不可欠な要素だと考えております。 自社製品としてスマートカーテンを取り扱うことで、昨今の建設業界の人材不足に影響を受けず、業務を遂行することができます。県内外の取扱い販売店を増やし販売地域の拡大を図ります。また、SNSやeコマースを利用したの小売販売にも力を入れて新規開拓に乗り出します。		
株式会社 sirobako	代表者 山城 大貴		沖縄県沖縄市上地二丁目11番7号 コザ会計事務所ビル3F
	資本金：4,000千円	従業員：4名	情報処理・提供サービス業
	TEL：098-989-3778		<a href="https://sirobako.co.jp/">https://sirobako.co.jp/</a>
テーマ	インハウス求人(求人の内製化)を実現するクラウドソリューションの提供		
内容	今回の経営革新計画では、税理士として中小零細企業の直面する課題と向き合い、人材不足と求人コストを解決できるクラウドサービスを提供する。本システムサービスで求人ページを作成することで、自社の既存ホームページと求人特化型検索エンジン(グーグルのほかスタンバイ、求人ボックス)を連動させることができるのが特徴。会社側はホームページを充実させることが求人へ大きく貢献するため、インハウス求人(求人の内製化)が可能。従来の「ホームページやブログを頑張っても求職者へ届かない」といった企業の課題を解決できる。求人コストも安いいため経営の効率化も図れる。		
ペンションほろほろ	代表者 清水 岩男		沖縄県国頭郡恩納村字瀬良垣859-3
	資本金：－	従業員：－	食料品製造業
	TEL：098-966-2353		<a href="https://pension-holoholo.com/">https://pension-holoholo.com/</a>
テーマ	シークワサーマーマレードと沖縄野菜ピクルスの商品化		
内容	①宿の朝食等で提供していた、農家である妹の畑(名護市許田)が生産するシークワサーを活用し、宿の朝食等で好評なマーマレードを瓶詰の上商品化し、小売店店頭等にて販売する。 ②主に近隣農家が生産した野菜を活用した9種のピクルスを作り、瓶詰の上商品化し、小売店店頭等にて販売する。		

## 経営革新計画承認企業概要

有限会社だいにちシール	代表者 中山 孝		沖縄県島尻郡南風原町字津嘉山1568番地
	資本金：5,000千円	従業員：7名	印刷業
	TEL：098-888-1548		<a href="http://www.dai-seal.com/">http://www.dai-seal.com/</a>
テーマ	最新特殊印刷機を使った自社商品の開発と販路拡大を目指す		
内容	今回の経営革新計画では、特殊印刷業で培った技術を活かし、自社のオリジナルステッカーや化粧品パッケージなどの商品を開発し販売・販路拡大を図る。最新の特殊印刷機を使う事により、従来の印刷製造コストを抑え、自社商品の販売と競争力を高める事ができる。また今まで弊社で作ることが出来なかったパッケージ印刷も可能になり新しい商品の開発・販売を展開し下請け割合を減らし製造販売メーカーとして新規事業と新規販路拡大を目指す。		
ウォルフブレイ合同会社	代表者 戸村由香		沖縄県那覇市首里寒川町1-5-2 シャルルレーク首里城公園 3-307
	資本金：1,000千円	従業員：4名	酒類製造業
	TEL：098-975-5669		<a href="http://www.wolfbrau.com">www.wolfbrau.com</a>
テーマ	ジャーマンスタイル・クラフトビールの多様な楽しみ方の提案と普及拡大		
内容	今回の経営革新計画では、当社の特徴である『ジャーマンスタイルのクラフトビール』という商品を一步先に進めたオリジナリティある新商品を開発する。また、売り方も品質保持や物流コスト削減などの実質的利点プラス話題性にも富んだ販売方法を実施する。 1.新商品4品目 3.缶ビールの販売 4.タップカー、新店舗		
株式会社 エマオ	代表者 安次富 淳子		沖縄県那覇市仲井真400番地1 海邦産業ビル2階
	資本金：5,000千円	従業員：12名	情報サービス・提供業
	TEL：098-963-4588		<a href="http://emao.co.jp">emao.co.jp</a>
テーマ	クラウド勤怠・健康管理システムの健康経営支援事業で売上向上		
内容	今回の新しい取り組みでは、これまでの事務機器販売に新たな分野、企業の健康経営支援事業に乗り出す。まず健康状態を管理をする勤怠管理システムを開発し、販売及びリースを実施する。当社は、既存事業がオフィス周辺機器販売・メンテナンスをする事務機屋であり、日頃企業へ訪問する機会が多い。企業訪問をしている中で、どの企業からも人材不足という課題があがってくる。各企業(従業員)の健康を管理することにより、安定した人材が確保され、企業の健康経営が可能になる。その支援事業に取り組むことにより、同業他社との差別化が可能になる。		
株式会社C&Cアソシエイツ	代表者 赤嶺 学		沖縄県那覇市泉崎2-2-7 2F
	資本金：15,000千円	従業員：9名	情報処理サービス業
	TEL：098-979-9712		<a href="https://www.cca-co.jp">https://www.cca-co.jp</a>
テーマ	新規セキュリティ製品開発、代理店方式採用による新たな販路拡大事業		
内容	今回の経営革新計画では、プログラマやSEなどの技術者派遣事業主体の事業から脱却すべく今までに構築したセキュリティソフト開発で培ったノウハウを活かし、安価で信頼性の高い情報セキュリティソフトの新製品開発。現状の情報セキュリティ製品販売は、ホームページからの問合せ、見積り依頼による直販にて販売・納品。今後は直販に加えて各都道府県のIT関連企業やカード販売会社などの企業へ代理店を募り販売代理店方式による新規セキュリティ製品の売上拡大を目指す。		
株式会社東屋	代表者 東 龍次		沖縄県宜野湾市喜友名2丁目22番6号 1階
	資本金：2,000千円	従業員：14名	食料品製造業
	TEL：098-896-0790		<a href="http://azumaya.okinawa">http://azumaya.okinawa</a>
テーマ	高齢者施設向け調理済み冷凍商品の開発		
内容	高齢者向けに特化した調理済み冷凍真空パックを開発する。噛む力や飲み込む力が弱い高齢者への毎食の食事の用意について負担感のお持ちのご家族等に利便性を提供することができる。県産の食材を使用した高齢者向け冷凍商品を提供している例はなく、沖縄の高齢者が好きな郷土料理等や地場産の島野菜を使ったメニュー等を日替わりで提供できる強みを活かす。		

## 経営革新計画承認企業概要

三和木工所	代表者	新納 恵美子		沖縄県宜野湾市我如古4-16-27	
	資本金	—	従業員	3名	建具工事業
	TEL	098-898-3488			
テーマ	木工所の強みを活かした木製品雑貨の開発				
内容	<p>市内の老舗木工所であり、創業44年。建具・オーダー家具の製造で培った木工技術を活かし、木製雑貨の開発及び販売を行い新たな収益・利益の確保に取り組む。</p> <p>①木製積み木セットの開発 木の温もりを感じさせたいと感じる父兄、保育園等をターゲットとする。</p> <p>②アロマディッシュの開発 アロマブロックにアロマオイルを垂らして癒やし・リラックスを得られ、インテリアにもなるアロマディッシュの開発を行う。</p>				
山城とうふ店	代表者	山城 怜司		沖縄県国頭郡本部町字崎本部72	
	資本金	—	従業員	—	食料品製造業
	TEL	0980-47-4148			
テーマ	長期保存可能な島豆腐の商品化と新市場進出				
内容	<p>今回の経営革新計画では、長期保存可能な島豆腐の開発・販売に取り組むために、1年目にレトルト島豆腐の開発・販売、2年目に成形された長期保存可能な島豆腐を開発し、3年目に発売し販路開拓に取り組む。</p> <p>パックでの島豆腐の賞味期限は約一週間であるが、今回開発する長期保存可能な島豆腐は半年以上を想定している。</p> <p>県内唯一となる長期保存可能な島豆腐という強みを活かして、新市場開拓に向けた市場調査や商談会等への出展、日々の営業活動を通して、県外海外への新市場進出に取り組む。</p>				
農業生産法人 有限会社 金城ミート	代表者	高安 高治		沖縄県国頭郡今帰仁村字謝名128番地	
	資本金	5,000千円	従業員	14名	冷凍食品製造、卸売業
	TEL	0980-56-2781		<a href="http://kinjomeat.co.jp">kinjomeat.co.jp</a>	
テーマ	金城アグー豚のすべての部位を使い切るものづくりの推進				
内容	<p>アグー豚は小型種で成長が遅いため一般豚の販売ルートでは採算が取れないためすべての部位を自社で販売する取り組みを行ってきました。その中で背脂肪とコマ肉と地域野菜を使った餃子の製造販売に取り組めます。すべての部位を使い切る中、精肉の品不足を解消するためにアグー豚の増産も行っています。増産により売れ残りやすいもも肉を高付加価値の生ハムを製造し5年後の販売に向けて取り組んでいきます。</p>				
フローモ	代表者	石渡道代		沖縄県中頭郡嘉手納町水釜476 No.7229	
	資本金	—	従業員	—	化粧品製造業
	TEL	098-956-2324		<a href="https://www.fromo.jp">https://www.fromo.jp</a>	
テーマ	お土産商品の開発による誘客及び取扱商品の普及拡大の仕組み作り				
内容	<p>当社は沖縄の自然素材や自社養蜂ハチミツを活用した化粧品等の製造販売を行っている。本計画では、現状の自社の認知度向上や他社との差別化といった課題を解消するために、観光客の集客が見込める北谷アメリカンビレッジ新店舗にて観光客向けの手軽なお土産商品の展開をはかり、既存店舗でのエステ等の専門的サービスにつなげる。</p> <p>1. 新商品の開発又は生産・・・下記4品目 3. 商品の新たな生産又は販売の方式の導入・・・お土産商品の販売による対面販売及び専門的サービスへの誘客、並びに海外ECサイトでの商品販売。</p>				
沖縄オーガニッククリエイティブ株式会社	代表者	玉城 克明		沖縄県浦添市牧港5-5-10	
	資本金	10,000千円	従業員	28名	卸売業
	TEL	098-877-8686		<a href="http://www.daihachi">www.daihachi</a>	
テーマ	農家の所得を増やす次世代バイオスティミュラントの開発・販売				
内容	<p>当社は過去20年間、有機・無農薬野菜の流通事業を展開してきた(株)大八産業のネットワークとノウハウをベースに設立したダイハチグループの戦略会社である。</p> <p>これまで10年間の研究開発と実証実験を経て新商品のOC-<math>\alpha</math>土壌改良活性剤(液肥)を令和元年1月に中国で</p>				

## 経営革新計画承認企業概要

の試験栽培の後、中国からのオファーで7月に第一回の注文と令和2年3月に第二回の受注がある予定である。今回の新しい取り組みを行うことで既存事業と新規事業の相乗効果により業績向上が期待できる。

有限会社 池田食品	代表者 瑞慶覧 宏至		沖縄県中頭郡西原町字池田184-3
	資本金：5,000千円	従業員：26名	食品製造業
	TEL：098-945-0279		<a href="http://ikedasyokuhin.com">http://ikedasyokuhin.com</a>
テーマ	オフィスサービス等の提供による営業強化		
内容	<p>①企業の福利厚生の一環として休憩スペース等に冷蔵庫を設置させて頂き、当社商品を購入できるようにする。従業員に利便性を提供し、健やかに働くための一助としてもらう。</p> <p>②健康志向のカフェに冷蔵庫を設置させて頂き、カフェの食材としての使用、顧客の持ち帰りとしての購入ができるようにする。</p>		
みやぎ米屋株式会社	代表者 宮城 隆		沖縄県石垣市字登野城726
	資本金：10,000千円	従業員：13名	卸売業
	TEL：0980-82-3557		<a href="http://miyagikomeya.co.jp">http://miyagikomeya.co.jp</a>
テーマ	企業内6次化による自社ブランド米で地産地消に貢献する		
内容	<p>当社は、グループ内でお米の生産から加工、販売まで行う加工施設・設備を整えた。競合他社はお米の栽培は行っていないことから、6次化による自社ブランド米として、新パッケージの作成、販促を行って行くことで付加価値を創造。地産地消、新規顧客の獲得を推進し、5年後には売上167,000千円増、粗利74,000千円増を目指して本計画を実施する。</p>		
株式会社シロマ	代表者 城間 由規		沖縄県南城市大里字大城4番地
	資本金：3,000千円	従業員：-	飼料・有機質肥料製造業・建設用粘土製品製造業
	TEL：098-946-8405		<a href="http://siroma-f.com">http://siroma-f.com</a>
テーマ	赤土流出防止専用土「ウルトラソイル」の製造・販売		
内容	<p>今回の経営革新では、これまで特許取得した表土流出防止方法を赤土流出防止専用土として利便性が高く、環境に配慮した特徴を持つ商品として開発・販売拡大を図る。</p> <p>ウルトラソイルは、利便性に優れているだけでなく、川や海等への赤土流失をより効率的に防止することが出来る環境に配慮した商品であり、従来の赤土流失防止とは異なったものとなっている。</p> <p>市場を拡大して、新規開拓を行って行く。</p>		